

Dienstverleningsdocument Prudent VZP

U heeft voor zich het dienstverleningsdocument van Prudent VZP. Het dienstverleningsdocument is een verplicht document dat alle financiële aanbieders u moeten overhandigen, voordat u een financieel advies krijgt of een verzekering afsluit. Vooralsnog is een dergelijk document alleen nodig bij zogenaamde 'complexe producten' en hypotheeken. Prudent VZP hanteert dit document ook voor niet-complexe producten. Er wordt kort beschreven wat u van ons mag verwachten en hoe wij beloond worden voor onze diensten.

Schade- en Inkomensverzekeringen

Risico's afdekken

U loopt dagelijks risico's, bewust maar meestal onbewust. Sommige van deze risico's kunnen enorme financiële consequenties met zich meebrengen. Om deze financiële consequenties te beperken, sluit u verzekeringen af. Wat u niet verzekert, vormt het risico dat u zelf financieel bereid bent te dragen. Welk financieel risico u bereid bent zelf te dragen is volledig persoonlijk. Dit hangt onder andere af van uw eigen inschatting van het risico en uw financiële situatie. Uw risico's, naar uw wensen afdekken is dus maatwerk en verdient deugdelijk advies. Prudent VZP werkt niet op provisiebasis en heeft dus geen enkel belang bij het verkopen van onnodig veel of onnodig dure verzekeringen. Uw risico's, op maat, tegen betere condities afdekken, is wat u van ons mag verwachten.

Advies

Verzekeringen lijken in beginsel erg op elkaar. Toch kunnen er hele grote verschillen zijn, die niet meteen opvallen. Meestal blijkt pas bij een eventuele schade of de verzekering aansluit bij de risico's die u bereid was zelf te dragen. U wilt vooraf weten dat u de juiste verzekering hebt, zodat er achteraf nooit verrassingen zijn. Een advies, om uw risico's op gepaste wijze af te dekken, binnen een verzekeringsvorm, krijgt u van Prudent VZP.

Opbouw van premie

Een premie voor een verzekering kent verschillende componenten:

- Het deel dat nodig is voor de verzekeraar om een bepaald risico van u over te nemen. Dit wordt gebaseerd op zogenaamde actuariële grondslagen. Schades moeten kunnen worden uitgekeerd, waarbij het onzeker is of die plaatsvinden en hoe groot de schades dan zijn. Verzekeraars maken reserveringen op basis van statistische gegevens om toekomstige schades te kunnen uitkeren.
- Kosten die een verzekeraar heeft voor administratie, personeel en overhead.
- Een marge en/of winstoverslag.
- Verkoop- of distributiekosten. In de meeste gevallen is dit provisie. Een verzekeraar die met een eigen verkooporganisatie werkt, noemt dit geen provisie maar verkoopkosten. Ook bij een internetverzekeraar zijn de verkoopkosten aanzienlijk; de televisiecampagnes, radiosspots en internetcampagnes betaalt u als klant uiteindelijk toch zelf.

De verkoop- of distributiekosten lopen bij schadeverzekeringen (auto, inboedel, opstal, arbeidsongeschiktheid ed.) op tot wel 25% van de premie. U betaalt deze kosten jaar in jaar uit, ook als uw verzekeraar of tussenpersoon niets voor u doet.

Prudent VZP werkt alleen met verzekeraars die premies afgeven zonder verkoop- of distributiekosten. Wij noemen dit de netto premie. U ziet en betaalt dus aan de verzekeraar alleen de premie die nodig is om uw risico door die verzekeraar over te laten nemen.

Beloning Prudent VZP

Prudent VZP is een commercieel bedrijf. Wij werken niet voor niets. Een 'gratis advies' bestaat niet en krijgt u uiteindelijk nergens.

Prudent VZP werkt met vaste kosten of een uurtarief.

Bedrijf:

- Offertes brengen wij uit tegen ons uurtarief; wordt de verzekering gesloten, dan crediteren wij de kosten.
- U sluit een verzekering of verzekeringspakket, aan u de keuze:
 1. Vast bedrag per premie (zie bijlage I)
 2. Advies en bemiddeling op basis van ons uurtarief. Ook de noodzakelijke periodieke controles voor het actueel houden van de verzekeringen worden uitgevoerd tegen een uurtarief (zie bijlage I).

Ondernemer/DGA:

- Offertes brengen wij uit zonder kosten in rekening te brengen.
- Persoonlijke verzekeringen voor zelfstandig ondernemers en DGA's worden geadviseerd en bemiddeld op basis van een vast bedrag (zie bijlage I).

Particulier:

- Offertes brengen wij uit zonder kosten in rekening te brengen.
- Sluit u als particulier een verzekering via ons, betaalt u een vast bedrag per premie voor advies en bemiddeling. Dit bedrag is inclusief de BTW die wij moeten afdragen. In bijlage I worden de kosten weergegeven.
- Na het afsluiten van een verzekering heeft u twee opties:
 1. U betaalt jaarlijks het vaste bedrag per premie. U kiest dan voor continue ondersteuning:
 - jaarlijks advies over uw lopende verzekeringen. Wellicht zijn er verzekeraars met gunstiger voorwaarden en/of premies gekomen en is overstappen dus aantrekkelijk.
 - Hulp bij het afwikkelen van schades
 - Antwoord als u vragen heeft over de verzekeringen.
 2. U maakt alleen gebruik van de dienstverlening van Prudent VZP wanneer u dat wilt. Bijvoorbeeld voor nieuw advies, hulp bij schades of afwikkeling van vragen. U betaalt hiervoor op basis van ons uurtarief (zie bijlage I)

Directe relatie tussen u en de verzekeraar

Na het afsluiten van een verzekering ontstaat er een directe relatie tussen u en de verzekeraar. De netto premie betaalt u rechtstreeks aan de verzekeraar. Eventuele schades meldt u en handelt u ook rechtstreeks af met de verzekeraar. Uit onderzoek is gebleken dat de meeste verzekerden hier ook de voorkeur aan geven, boven het afhandelen via een tussenpersoon.

Prudent VZP heeft dan ook ten doel niet onnodig tussen u en de verzekeraar in te zitten. Daarom worden wij niet beloond op basis van provisies. Wij willen u het beste advies geven en u ten dienste staan op die wijze die u het liefste wilt. U kunt, ondanks de directe relatie met de verzekeraar, natuurlijk altijd bij ons terecht. Kiest u voor een abonnement dan is dat sowieso inbegrepen. Anders tegen het uurtarief.

Niet de goedkoopste, niet voor iedereen

Wij pretenderen niet u de goedkoopste verzekering aan te kunnen bieden. Hoewel u uitsluitend netto premies van ons geoffreerd krijgt, wil dat niet zeggen dat er geen goedkopere verzekeringen zijn. De goedkoopste wil echter niet altijd de juiste verzekering voor u zijn. De verzekeringen die u van ons geadviseerd krijgt, sluiten aan op uw wensen tegen de best mogelijke premies.

De combinatie van netto premies en onze beloning kan ertoe leiden dat u goedkoper uitbent als u de verzekering toch met een provisie afsluit. Prudent VZP u dus niet altijd financieel de meest aantrekkelijke oplossing. Wij zijn ons er van bewust dat wij er niet voor iedereen zijn. Maar juist door de transparante beloning en het feit dat provisie geen prikkel voor ons is, zijn wij er van overtuigd voor u een serieus en interessant alternatief te vormen.

Financiering

Een geldlening moet weloverwogen en verantwoord zijn. Met u kijken wij naar de mogelijkheden en wij zullen u adviseren over de vorm en hoogte van een eventuele lening.

Een geldlening is een ideale manier om een gewenst doel naar voren te kunnen halen in de tijd. U kunt bij ons terecht voor elke vorm van consumptief krediet. Groot voordeel is dat er geen notaris- en afsluitkosten zijn. Een besparing die u alvast in uw zak kunt houden.

Let op! Geld lenen kost geld 

Beloning Prudent VZP

Een consumptief krediet kan nog niet verstrekt worden zonder een provisie. Dus ook Prudent VZP ontvangt bij het regelen van een financiering een provisie. Deze varieert tussen de 0,02% en 0,2% per maand over het uitstaande saldo van uw lening. Deze provisie ontvangen wij van de geldverstrekker en zit verrekend in de rente die u betaalt. U betaalt uitsluitend de rente; er zijn geen andere kosten aan een geldlening verbonden.

BIJLAGE I: Overzicht van kosten en uurtarief Prudent VZP bij schadeverzekeringen

De onderstaande worden in rekening gebracht naast de netto premies van de verzekeraars en de wettelijke 7,5% assurantiebelasting over deze premies.

Bedrijf

Eenmalige vergoeding bij advies en afsluiten van de verzekering, naast de netto premie te betalen aan de verzekeringsmaatschappij:

1. Vaste vergoeding, van 50,- excl. BTW per 500,- premie, zonder limiet, bij advies en afsluiten en dan jaarlijks terugkerend bij premiebetaling:

Jaarpremie	vergoeding
€ 0 - 500	€ 50,00
€ 500 - 1000	€ 100,00
€ 1000 - 1500	€ 150,00
€ 1500 - 2000	€ 200,00
€ 2000 - 2500	€ 250,00
€ 2500 - 3000	€ 300,00
€ 3000 - 3500	€ 350,00
€ 3500 - 4000	€ 400,00
€ 4000 - 4500	€ 450,00
€ 4500 - 5000	€ 500,00
Tot elke € 500 meer	€ 50,00 meer

Jaarpremie geldt voor de cumulatieve netto premie van de verzekeringen via ons afgesloten

2. Vergoeding op basis van uurtarief:
 - Zakelijk uurtarief voor advies en bemiddeling € 125,- excl BTW
 - Zakelijk uurtarief voor beheer en mutaties € 90,- excl BTW

Ondernemer/DGA

- Arbeidsongeschiktheid voor contractperiode tot vijf jaar € 500,- excl BTW
- Advies voor nieuwe contractperiode € 350,- excl BTW

Particulier

Eenmalige vergoeding bij advies en afsluiten van de verzekering, naast de netto premie te betalen aan de verzekeringsmaatschappij:

Jaarpremie	vergoeding
€ 0 - 500	€ 50,00
€ 500 - 1000	€ 100,00
€ 1000 - 1500	€ 150,00
€ 1500 - 2000	€ 200,00
€ 2000 - 2500	€ 250,00
€ 2500 - 3000	€ 300,00
€ 3000 - 3500	€ 350,00
€ 3500 - 4000	€ 400,00
€ 4000 - 4500	€ 450,00
€ 4500 - 5000	€ 500,00
€ 5000 en meer	€ 500,00

Jaarpremie geldt voor de cumulatieve netto premie van de verzekeringen via ons afgesloten

Na afsluiten kunt u kiezen:

1. Jaarlijks betalen van de vaste vergoeding, waarmee u gewaarborgd bent van jaarlijks advies en controle van uw verzekeringspakket. Alle schadeafhandelingen en vragen kunt u zonder verdere kosten via ons laten lopen
2. U maakt alleen gebruik van onze diensten wanneer u dat wilt; u betaalt ons dan tegen het geldende uurtarief. Particulier Uurtarief: € 90,- incl BTW